

Résumé des discussions du dîner causerie sur les cultures

Le dîner causerie sur les cultures a été l'occasion pour les producteurs présents d'échanger avec l'aide d'un conseiller sur leurs choix technico-économiques de leurs cultures. Les discussions se sont échelonnées du choix de la culture jusqu'à la commercialisation de celle-ci. Le conseiller agit comme animateur de la causerie et suggère les sujets et les questions qui sont débattues par l'ensemble des producteurs présents.

Avec les minces marges de manœuvre qu'offrent le choix des cultures, les rendements et les prix obtenus sont deux éléments fondamentaux dans le choix de la rotation. La gestion des intrants a été au cœur des débats. La variété est-elle que des choix technico-économiques sont nécessaires. Les échanges sur le sujet ont permis aux producteurs de connaître les bons et mauvais coups de leurs semblables. Le choix des intrants est important mais le service à la clientèle est tout aussi important. Le conseiller qui dispense ses recommandations doit avoir l'oreille de son client mais aussi un lien de confiance. Le choix de ce conseiller a été jugé primordial par la foule présente.

Il est évident que la météo a un impact important sur la rentabilité des champs mais la régie des champs permet d'amoindrir cet effet. Les différentes stratégies de gestion des champs ont été discutées. Il est clair que la compaction des sols inquiète les cultivateurs. La gestion des effluents d'élevages est un incontournable car tous les producteurs présents possédaient un cheptel animal. Des discussions ont tournées autour des meilleurs moments d'application afin de maximiser les valeurs fertilisantes en contrepartie des pertes de rendements liées à la compaction. Certains producteurs se sont initiés aux techniques du semis-direct et ont pu partager leurs expériences avec leurs pairs.

La récolte est souvent un aspect qui pourrait nécessiter plus d'attention. Les pertes aux champs se traduisent directement en perte de profit. L'ajustement de la batteuse est important autant que les directives au conducteur de cette dernière.

Certaines cultures offrent la possibilité d'aller chercher des primes mais à quel prix. Des discussions animées se sont déroulées sur ce sujet. Pour obtenir des bons prix pour nos grains, il est important d'avoir une bonne stratégie de vente et aussi de posséder une capacité de stockage. Le coût de l'érection de cette structure vaut-elle l'augmentation du prix obtenu. Il est important de consulter son conseiller en gestion afin de valider cet investissement. Le conseiller en gestion pourrait jouer un plus grand rôle lorsque l'on parle de la gestion des champs. Les champs ne doivent pas être à la remorque de notre activité principale. Cet élément est partagé par l'ensemble des interlocuteurs.

Les dîners causeries sont toujours fort appréciés par les gens qui y participent. Après chaque dîners causeries nous demandons aux producteurs s'ils désirent que cette activité se répète et sans hésitez, ils disent que c'est payant de participer à de tels rencontres.